

Desde el Departamento de Selección del **Instituto Multidisciplinar de Empresa de la Universidad de Salamanca** buscamos un INGENIERO INDUSTRIAL para incorporarse al Departamento de PRE-VENTA en la sede de Madrid de la siguiente empresa:

Empresa global líder en el desarrollo de productos para la calefacción, agua caliente sanitaria y energías renovables. Compañía que ofrece soluciones eficientes, de calidad, con alto rendimiento y que tiene como objetivo la búsqueda de la mejora constante y el desarrollo de soluciones innovadoras que permiten una mejor gestión y supervisión de los sistemas; garantizando una alta seguridad, eficiencia y ahorro energético. Compañía fundada hace casi 100 años, con una facturación que sobrepasa el Billón de Euros en ventas y con unos 7000 empleados distribuidos por todo el mundo.

REQUISITOS BÁSICOS PARA OPTAR AL PUESTO DE TRABAJO:

- Estudios: Ingeniería Industrial (Máster en electricidad o energías renovables).
- Experiencia en instalaciones térmicas y frío (2-3 años en el sector).
- Idiomas: Español e imprescindible NIVEL ALTO de Inglés. Valorable Italiano.
- PRUEBA DE IDONEIDAD DE INCORPORACIÓN AL GRUPO.
- Edad del candidato: 27- 35 AÑOS.
- Residente en Madrid.

CONDICIONES LABORALES:

- Contrato laboral. Salario anual: 24.000 – 28.000 euros (en función del candidato).
- Beneficio social (Tickets Restaurante).
- Posibilidades reales de promoción y desarrollo de carrera profesional dentro de la empresa. Programa de formación interna.

FUNCIONES A DESARROLLAR Y CARACTERÍSTICAS DEL PUESTO:

- Dependencia del Director Regional.
- Dar soporte y asesoramiento a profesionales del sector.
- Adaptación del producto y estudios a las necesidades de nuestros clientes o profesionales que lo solicitan.
- Participación en el cierre de la venta y en la implantación del producto.
- Gestión Cartera de clientes facilitada por la empresa, prospección comercial (realizar visitas concertadas y presentaciones del producto) y defensa de estudios sobre energía solar, aerotermia y alta potencia.
- Adaptación a la normativa española y local. Contacto con los entes oficiales locales.
- Análisis y diagnóstico del comportamiento del mercado, del sector y de la competencia para la mejora de los productos.
- Apoyo a otros departamentos (Marketing, Comercial y Post-venta), especialmente en el departamento comercial para garantizar al usuario final la garantía post-venta.
- Líder de equipo y personas: capacidad de involucrar a las personas, capacidad de motivación (conectar personas y cooperar), integridad, empatía.

*Interesados enviar CV a la dirección de correo electrónico: imerrhh.seleccion@usal.es , indicando en el asunto como referencia: **"OFERTA INGENIERO INDUSTRIAL"**.*