

“El Máster te acerca a la realidad”

FELIPE GONZÁLEZ, responsable de Exportación en Ibéricos Guillén (Máster en Dirección de Empresas Familiares 2015, IME Business School).

Felipe González comparte su experiencia durante el Máster realizado en IME Business School, el impulso que ha dado a su carrera profesional y el reto que supone crear y ser el responsable de un departamento de exportación en la empresa en la que se encuentra trabajando actualmente, Ibéricos Guillén.

¿Qué máster has estudiado?

El año pasado estudié el MBA en Dirección de Empresas Familiares (MBA DEF) de IME Business School, que recomiendo a todas aquellas personas que quieran completar su formación con un máster eminentemente práctico y en el que te enfrentarás a casos reales de la problemática del día a día en las empresas. Además, el contenido del programa resulta ideal para miembros de empresas familiares que quieren formarse para gestionar la empresa o para preparar de manera eficiente la sucesión, entre otros.

Tras terminar tu carrera universitaria, ¿qué fue lo que te motivó para realizar este máster en IME Business School?

La verdad es que mi intención siempre fue la de realizar este MBA, incluso antes de acabar la carrera, en donde tuve como docente al Director del mismo, el Catedrático Julio Pindado, y quien siempre me animó a presentarme a las entrevistas de admisión. Para mí fue un honor ser admitido y becado por una empresa para cursar el Máster y entrar a formar parte de la Comunidad IME. El simple hecho de participar en el proceso de admisión te sirve como una valiosa experiencia, por lo que animo a cualquiera a presentarse a este proceso de admisión.

¿Qué fue lo que más te gustó del MBA en Dirección de Empresas Familiares?

Creo que lo más importante es la puesta en práctica de los conocimientos adquiridos en la Universidad, que junto con las ponencias de profesionales y los casos reales te sumergen en situaciones cotidianas de las empresas, por lo que es un MBA que te prepara para adoptar la mejor opción posible en el menor tiempo y en el que te acostumbras a tener que tomar decisiones. Otro punto a destacar de esta escuela de negocios es la red de contactos y la Comunidad que existe en torno a IME Business School, de la que estoy muy contento de formar parte y que cada año crece más y más.

¿Qué destacarías de IME Business School?

Para mí tiene mucha importancia que las clases sean coordinadas por docentes contrastados

y que los profesionales del mundo de la empresa que vienen a hacer las ponencias nos ofrezcan sus experiencias y sus puntos de vista, que unidos a los de todos los compañeros de clase hacen que el aprendizaje sea mucho más efectivo, al afrontar los casos prácticos desde múltiples ángulos. Sin duda, todos los profesionales que trabajan día a día en esta escuela de negocios son lo más destacado de ella, ya que sin este equipo humano nada de esto sería posible. Otra característica que distingue a IME Business School es el contacto que la escuela de negocios tiene con el mundo empresarial, que garantiza oportunidades laborales para los alumnos matriculados en los másteres.

¿Consideras que los conocimientos adquiridos en el mismo te han sido útiles en tu actual puesto de trabajo en Ibéricos Guillén?

Sin duda, los conocimientos y las experiencias adquiridos en el Máster me han resultado de gran ayuda a la hora de desempeñar mi función en mi puesto de trabajo, ya que creo firmemente que la Universidad te enseña a pensar y te aporta conocimientos, mientras que el Máster te acerca a la realidad y te hace darte cuenta de lo que realmente necesitan las empresas de hoy en día, metiéndote en la piel del decisor de una compañía y teniendo que tomar decisiones clave, por lo que el Máster es un buen entrenamiento para lo que nos espera después en la vida laboral.

Una vez acabado el máster a finales del pasado año, ¿sigues manteniendo el contacto con otros miembros de la Comunidad IME?

Dentro de lo que me permite mi trabajo intento siempre mantener el contacto, acudiendo a los actos que se organizan desde el IME y desde la Cátedra de Empresa Familiar, además del Networking empresarial IME, cuya función principal es que se creen y se mantengan lazos entre empresas de nuestro entorno. Además, existe la Asociación de Antiguos Alumnos de IME Business School, que nos permite estar conectados una vez terminado el Máster.

El crecimiento ha sido exponencial, contando en 2016 con 100 alumnos en IME Business School, ¿a qué crees que se debe dicho éxito?

Sin duda, el buen hacer del equipo directivo y el apoyo de la Universidad, ya que han aprovechado la oportunidad de crear una escuela de negocios que sea pública y que lleve el distintivo de



Felipe González ha realizado un Máster en IME Business School.

la Universidad de Salamanca. Este crecimiento exponencial viene de la mano con el crecimiento en becas para cursar estos programas, algo que pone en evidencia la confianza en la metodología empleada en IME Business School y la necesidad imperiosa de las empresas de la región en apostar por la formación de calidad y por los jóvenes con talento IME. Estas becas ofrecen grandes oportunidades laborales a muchos perfiles de estudiantes, desde recién titulados con buen nivel de idiomas interesados en el comercio exterior hasta candidatos con años de experiencia laboral que deseen seguir formándose.

Si tuvieras que elegir ahora un Máster de IME Business School, ¿Por cuál te decantarías?

Para mí la primera decisión es elegir IME Business School, pues sólo entrar en la Comunidad IME tiene un valor incalculable. Es decir, lo primero es participar en el proceso, pues en las entrevistas de selección se aprende mucho y sobre todo te ayudan a enfocar en qué puesto puedes ser más eficiente y en ese momento es cuando debes decidirte por un máster u otro. De esta manera, tienes dos ventajas; utilizas el *feedback* de las empresas para tomar la decisión y de acuerdo con la empresa que te selecciona puedes empezar a formarte y coger experiencia al mismo tiempo.

Bajo el supuesto de que te hubiera seleccionado la empresa en la que trabajas ahora? ¿Cuál elegirías?

Ahora elegiría el MBA en Dirección de Empresas Agroali-

mentarias con la especialidad en Internacionalización, por dos razones: primero, se adapta a la empresa agroalimentaria y al departamento de exportación, y la segunda porque una parte de la matrícula es financiada por la Junta de Castilla y León. En la actualidad, IME Business School tiene diferentes másteres con distintas especialidades que se adaptan a cada perfil que solicitan las empresas, pues además de la especialidad que acabo de comentar, tienen otras como Dirección Financiera, Dirección Comercial, Dirección de Recursos Humanos, Dirección de la Producción, Dirección de Calidad y Marketing Digital, entre otras.

¿Te habría gustado volver atrás y elegir de nuevo?

Sinceramente creo que no. Aunque cuando yo estudié había menos opciones, el proceso formativo del MBA en Dirección de Empresas Familiares que va a comenzar su 9ª edición está muy trabajado y es muy flexible para darte un enfoque de dirección general y a partir de ahí te especializas en un área funcional con el Trabajo Fin MBA y las prácticas en la empresa. Ese fue mi caso y conseguí una formación adecuada para ahora ser el responsable de internacionalización en Ibéricos Guillén. Sin duda, también depende de la experiencia profesional que puedas adquirir en la empresa.

¿Depende de la experiencia en la empresa?

Si no tienes clara la función que vas a desarrollar en la empresa es mejor hacer un máster generalista, como pueden ser el

Máster en Dirección de Empresas (MBA) o el MBA en Dirección de Empresas Familiares. Pero si lo tienes claro por la empresa que te ha seleccionado, entonces es mejor realizar un MBA con una especialización, como Dirección Comercial, Dirección de Recursos Humanos u otras. Al elegir la especialización en concordancia con el puesto en la empresa te ha seleccionado, te da la ventaja de poder aplicar los conocimientos adquiridos en el máster al mismo tiempo en la empresa.

¿Qué recomendaciones podrías dar a los alumnos del IME Business School?

Que afronten el curso con mucha ilusión y ganas de aprender diariamente junto con sus grupos de trabajo. También les diría que disfruten del tiempo que dura la formación presencial, ya que son momentos irrepetibles y que se pasan muy rápido. Asimismo, recomendaría disfrutar del año junto con los compañeros, ya que las relaciones que se establecen en estos programas unen para toda la vida y nunca sabes qué te puede deparar el futuro. Y una reflexión final, que nunca os falte la unidad y el compromiso, que hacen que el éxito personal y profesional esté mucho más a vuestro alcance.

Información sobre IME Business School:

IME Business School tiene sus oficinas en la Facultad de Derecho (Seminario 021). Además, se puede solicitar información de los másteres a través de infoime@usal.es o en la web <http://ime.usal.es/ibs>